



## **Xylophane söker försäljningsansvarig**

*Innovationsföretaget Xylophane AB utvecklar ett nytt barriärmaterial för förpackningar. Materialet är baserat på naturlig råvara och är både förnyelsebart och bionedbrytbart. Xylophane är en effektiv barriär mot syrgas, fett och aromämnen samt förhindrar migration av mineraloljor från återvunnen kartong. Företaget är riskkapitalfinansierat och de största ägarna är idag SEB Venture Capital, Capricorn Venture Partners och KTH Chalmers Capital. Xylophane har, tre år i rad, utsetts till ett av Sveriges 33 hetaste teknikbolag. Läs mer på <http://www.xylophane.com>.*

En driven försäljningsansvarig är nästa nyckelperson för Xylophane AB. Starka kundrelationer skall genom ökad försäljningsinsats byggas upp och ge positivt resultat för båda parter. Huvudsakliga uppgifter är marknadsföring och försäljning till kundföretag i pappers- och förpackningsindustrin, internationellt och i Sverige. Du har kontakter på ledningsnivå och navigerar vant genom komplexa beslutsprocesser. Det övergripande målet är att tillsammans med övriga kollegor utveckla företaget till ett lönsamt exportbolag. I det aktuella skedet är det lika avgörande att presentera och sälja in företaget som produkterna.

Arbetet kräver en gedigen erfarenhet av internationell, industriell försäljning och affärsutveckling och du har självständigt förhandlat och träffat avtal på ledningsnivå. Önskad branschbakgrund är från kemi, förpackning eller papper och det är en fördel om du har erfarenhet från internationella mässor inom förpackning och livsmedel.

I den internationella miljön är frekvent resande mer av en livsstil än en belastning och goda språkkunskaper är en förutsättning för arbetet.

Som person kännetecknas du av stark personlig drivkraft och lockas av att vara med och ta bolaget till nästa fas. Du har förståelse för att kultur och miljö i ett tillväxtbolag kräver prestigelöst ansvarstagande och handlingskraft i kombination med professionell rutin.

Välkommen med din ansökan med registrerat och bifogat CV och brev senast den 15 februari. Har du frågor så ring Anna Åkesson, 0763-38 87 96 eller Åse Torbjär Granath, 0763-38 87 97, e-post: [ase@maquire.se](mailto:ase@maquire.se).